

CONSULTANT BUSINESS DEVELOPMENT

Arbeiten Sie mit uns. Als Mitglied eines erfahrenen Teams gestalten Sie aktiv mit uns die Zukunft des bargeldlosen Bezahlers.

Als Consultant Business Development sind Sie zuständig für die Weiterentwicklung des derzeitigen Geschäfts und der Identifizierung neuer Wachstumsfelder.

IHRE AUFGABEN

- Beraten Sie gemeinsam mit erfahrenen Kollegen unsere Kunden in ganz Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Erarbeiten von Lösungen für Bezahlprozesse und -systeme
- Erstellen von Konzepten von Bezahlinfrastruktur
- Gewinnung und Entwicklung von neuen Potentialprojekten
- Durchführung von Potentialanalysen
- Leitung und Umsetzung von Projekten beim Kunden (beinhaltet auch die Koordinierung der technischen Installation vor Ort)

IHRE QUALIFIKATION

- Abgeschlossenes Studium (im wirtschaftswissenschaftlichen Bereich) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Business Development, vorzugsweise bei Finanzdienstleistern oder Dienstleistern der Payment-Branche
- Leitung von Umsetzungsprojekten von Zahlungssystemlösungen
- Sicherer Umgang mit MS-Office Anwendungen

SIE BIETEN

- Hohes analytisches und konzeptionelles Denkvermögen
- Ausgeprägte Umsetzungsorientierung
- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten sowie Verhandlungsgeschick
- Eigeninitiative und selbstständiges Arbeiten
- Reisebereitschaft
- Teamfähigkeit

KONTAKT

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben Ihres gewünschten Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellungen an:
recruiting@ziib.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.